



purtat de val!

➤ **Înainte de a începe activitatea de construire a rețelei, ați făcut sport de performanță. Cum v-a ajutat acest lucru să realizați importanța și necesitatea suplimentelor alimentare?**

Fiecare sportiv își dorește să își pună în evidență potențialul la maximum. Pentru a reuși acest lucru, o condiție fizică și mentală perfectă este obligatorie. Suplimentele alimentare sunt modul cel mai natural cu puțință pentru a obține o astfel de condiție. Acestea nu doar că îmbunătățesc performanța, ci ne și ajută să ne recuperăm mai rapid. Mi-am dat seama că, în activitatea noastră de zi cu zi, ne așteptăm la o performanță similară de la noi înșine și de la ceilalți. Dacă ne străduim să ducem o viață sănătoasă și împlinită, avem nevoie de catalizatori naturali și de informațiile potrivite despre aceștia. Și aici CaliVita (California Fitness pe atunci) a intrat în joc, fiindcă a ieșit perfect în întâmpinarea cerințelor și nevoilor pe care le aveam pentru a atinge acest scop. Cu cât am învățat mai multe despre produsele pe care le oferea firma, cu atât am vrut să împărtășesc acest lucru cât mai multor persoane. Și cum rețeaua se bazează, în general, pe relațiile deja existente, multe dintre liniile mele inferioare au fost, de asemenea, formate din sportivi. Doar câțiva dintre ei știau pe atunci ce înseamnă să construiești o rețea, dar eu mi-am dat imediat seama că asta era menirea mea și am fost extrem de fericit să le pot vorbi despre această oportunitate prietenilor și cunoștințelor mele.

➤ **Ce înseamnă CaliVita pentru dvs.?**

Mulți prietenii! Un parteneriat de afaceri credibil timp de două decade. Un spectru de produse deosebit și reînnoit în permanență. Experiințe incredibile cu prietenii mei la evenimentele CaliVita, la Taberele de Vară și la Seminariile Succesului. Independență financiară, siguranță și un viitor stabil pentru mine și pentru familia mea. Nu e nevoie de calități deosebite pentru a atinge toate acestea în sistemul CaliVita, care a dovedit cu prisosință că funcționează și care le permite tuturor să progreseze în ritm propriu. Asta se întâmplă de peste douăzeci de ani, iar sistemul nostru a supraviețuit tuturor provocărilor sau crizelor globale și s-a întins pe mai multe generații.

➤ **Ca Golden Palm Manager v-ați construit cu succes o rețea internațională și continuați să faceți acest lucru. De ce lucruri trebuie să ținem cont când începem această afacere?**

Nu există nicio armă secretă. Eu unul sunt de părere că, pentru a deveni as în orice profesie, trebuie să investești în activitatea pe care o faci mult timp, energie și hotărâre. Consecvența este cheia succesului – să te dedici activității câte puțin, în fiecare zi. Un mod excelent de a accelera construirea rețelei este repetarea metodelor învățate de la sponsor, de cât mai multe ori. Nu trebuie să vii cu ceva nou de fiecare dată.

Dacă ești avid de informații și bine informat cu privire la progresele tehnologice, poți economisi timp și bani. Experiența m-a învățat că avem cu toții sușuri și coborâșuri. În unele momente ești pe culmi, în altele parcă te miști cu încetinitor. Cu cât este mai mare rețeaua noastră, cu atât avem mai multe grupuri în fiecare din aceste faze. Dacă suntem conștienți de acest lucru, ne putem mișca mai rapid și putem acorda mai multă atenție celor care au cea mai mare nevoie. De multe ori auzim că se caută cei mai potriviți candidați pentru construcția de rețea. Experiența mi-a demonstrat că e la fel de important să îi lași să plece pe cei care vor să o facă. Evident, să îi lași să plece pe partenerii de afaceri – contactele și relațiile personale trebuie protejate întreaga viață.

Un lucru este sigur: fiecare dintre noi va avea de înfruntat multe provocări pe drumul către atingerea obiectivelor pe care și le-a propus. Sponsorii activi sunt aici să ne ajute. Fiecare își pregătește drumul de urmat, nimeni nu este lăsat pe dinafară!

➤ **Care este cea mai memorabilă experiență pe care ați avut-o în CaliVita?**

Mulțumită CaliVita am avut privilegiul de a călători în locuri minunate, dintre care aș enumera Insulele Canare, Turcia, Republica Dominicană, Thailanda și Mexic. Am amintiri de neuitat din aceste călătorii și nu aș putea alege doar una dintre ele. Înotul cu delfinii a fost ceva ce trăiești o dată în viață – atât pentru mine, cât și pentru ei... Când călătoresc cu CaliVita, cu prietenii mei, e complet diferit decât atunci când sunt turist obișnuit.

Anul trecut am mers într-o țară pe care nu o mai vizitasem până atunci, fiindcă Tabăra de Vară a avut loc într-o stațiune de pe malul bulgăresc al Mării Negre. De-abia aștept să ajung din nou în Bulgaria, în această destinație exclusivistă.

➤ **Fiindcă sunteți unul dintre primii și cei mai experimentați membri CaliVita, ce sfat le-ați da celor care își doresc să vă calce pe urme și încep astăzi?**

Aveți curajul să visați! Gândiți global, acționați local! Șansele pe care ni le oferă astăzi construcția de rețea au astăzi o miză mult mai mare decât acum 10-20 de ani. Profitând din plin de experiența sponsorului dvs. și investind entuziasm în afacere, puteți obține rezultate foarte rapid! Instrumentele pot fi o idee diferită, dar baza rămâne aceeași. Esența rețelei sunt oamenii care o formează și relațiile strânse dintre aceștia. Folosiți materialele audio și video, citiți mult, participați la evenimente și străduiți-vă să vă puneți cunoștințele în practică în fiecare zi. Această activitate nu poate rămâne la nivel teoretic. Trebuie să o faceți în fiecare zi, până când devine o a doua natură. Trebuie să o considerați o profesie pe care vreți să o învățați și să o stăpâniți perfect!